

# LIGHT UP YOUR CAREER



## Wir bringen Licht in Ihre berufliche Zukunft!

Wenn irgendwo auf der Welt eine Leuchte eingeschaltet wird, leistet Vossloh-Schwabe einen entscheidenden Beitrag dazu, dass alles reibungslos funktioniert. Wir sind Entwickler und Hersteller von LED-Systemen, d.h. wir beschäftigen uns mit allem, was zum Beleuchten von beliebigen Lebenssituationen benötigt wird.

Zur Verstärkung unseres **Vertriebsaußendienstteams (Mobiles Arbeiten)** suchen wir ab sofort einen

## Area Sales Manager Belgien, Niederlande und Luxemburg

### Ihre Aufgaben

- Regelmäßige persönliche Kundenbesuche zur Präsentation neuer oder geänderter Produkte
- Entwicklung des festgelegten Marktbereichs
- Akquise neuer Kunden durch Recherche nach möglichen Projekten und durch Messebesuche
- Kontinuierliche Marktüberwachung sowie Erkennen und Nutzen von Marktpotentialen
- Führen eigenverantwortlicher Preisverhandlungen
- Verhandlung von Rahmenverträgen und Lieferverträgen
- Verantwortung für die Marge und den Umsatz im betreuten Vertriebsgebiet
- Engmaschige Kontrolle der Forderungslaufzeiten
- Mitwirkung in Abstimmungsprozessen zwischen Vertrieb, Entwicklung, Einkauf und Produktion
- Budget- und Forecastplanung

### Ihr Profil

- Sie können stolz auf ein erfolgreiches technisches Studium (Bachelor) oder eine Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker zurückblicken
- Neben ausgeprägten kaufmännischen Kenntnissen haben Sie auch ein grundlegendes technisches Verständnis
- Sie sammeln bereits seit drei oder mehr Jahren Berufserfahrung im Bereich Vertriebsaußendienst
- Der Beleuchtungsmarkt ist Ihnen nicht fremd und Sie kennen unsere Wettbewerber
- Produkte und Technologien der professionellen Beleuchtungsindustrie sind Ihnen bekannt
- Sie verfügen über gute Englisch-, Niederländisch- und idealerweise auch Deutschkenntnisse
- Ein eigener Verantwortungsbereich mit herausfordernden Zielen motiviert Sie, Eigeninitiative zu zeigen und strukturiert und methodisch an neuen Projekten zu arbeiten
- Sie bringen ein ausgeprägtes Kommunikationstalent und Verhandlungsgeschick mit
- Reisen zu Kunden im Verantwortungsbereich treten Sie gerne an

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, idealerweise in einer Datei, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit an:

Vossloh-Schwabe Deutschland GmbH  
Frau Nadja Dobelmann  
Wasenstraße 25  
73660 Urbach

[jobs@vossloh-schwabe.com](mailto:jobs@vossloh-schwabe.com)  
[www.vossloh-schwabe.com](http://www.vossloh-schwabe.com)

